

LIMRA Talent Solutions International

สนับสนุนความสำเร็จตัวแทน ของคุณในการค้นหาผู้มุ่งหวัง

หลักสูตรเส้นทางสู่การเป็นผู้บริหาร™

ภาพรวมหลักสูตร

หลักสูตรสี่ชั่วโมงนี้ช่วยสอนผู้จัดการฝ่ายขายที่ได้รับการแต่งตั้งใหม่
และผู้จัดการก่อนเข้าหน่วย ถึงวิธีในการช่วยตัวแทนใหม่ให้ประสบความสำเร็จ
ในการค้นหาผู้มุ่งหวังและขยายการเข้าถึงลูกค้าในตลาดที่มีอยู่

การต้อนรับและบทนำ

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถเข้าใจถึงวัตถุประสงค์ของหลักสูตร รู้ถึงสิ่งที่ต้องปฏิบัติ
เพื่อบรรลุส่วนต่างๆ ของหลักสูตร อธิบายถึงจุดมุ่งหมายของหลักสูตร และเข้าใจว่าจะรับทราบหรือ
ทำอะไรที่ต่างออกไป ซึ่งเป็นผลลัพธ์ที่ได้มาจากหลักสูตรนี้

ความสำคัญของการค้นหาผู้มุ่งหวัง ที่เป็นไปได้

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะเข้าใจมากขึ้นไม่เฉพาะความสำคัญของการค้นหาผู้มุ่งหวัง
ที่เป็นไปได้ และวิธีการสร้างอิทธิพลต่อแนวความคิดของตัวแทนเกี่ยวกับการค้นหาผู้มุ่งหวังที่เป็นไปได้
แต่ยังรวมถึงวิธีการที่จะสร้างคุณค่าต่อผู้มุ่งหวังของพวกเขาโดยการสร้างความสัมพันธ์ ผู้เรียนจะค้นหา
เทคนิคเพื่อความสำเร็จในการสนับสนุนความสำเร็จในการค้นหาผู้มุ่งหวังที่เป็นไปได้
และรับรู้ถึงสัญญาณความล้มเหลวที่อาจเกิดขึ้นต่อตัวแทนเพื่อให้โอกาสในการพัฒนาในเวลาที่เหมาะสม
ผู้เรียนจะเรียนรู้กลยุทธ์ในการสร้างแผนงานเพื่อสนับสนุนความพยายามของตัวแทนในการค้นหา ผู้มุ่งหวัง

การแสวงหาและใช้ประโยชน์จากตลาด

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้วผู้เรียนจะมีหลายวิธีในการสนับสนุนการพัฒนารายชื่อผู้มุ่ง
หวังที่เป็นไปได้ของตัวแทนหลักสูตรนี้จะเน้นอย่างมากถึงวิธีการที่ผู้เรียนจะสนับสนุนตัวแทน
ในการสร้างและปฏิบัติตามสคริปต์ก่อนเข้าถึงผู้มุ่งหวังเพื่อให้ผู้มุ่งหวังที่เป็นไปได้ตกลงที่จะทำนัดหมายผู้เรียนจะ
ได้รับเครื่องมือในการติดตามเพื่อช่วยสังเกตการณ์การดำเนินงานของผู้มุ่งหวังที่เป็นไปได้ของตัวแทน

ระบบสนับสนุนการค้นหาผู้มุ่งหวัง

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะรู้ถึงวิธีการสนับสนุนการปฏิบัติงานการค้นหาผู้มุ่งหวังของตัวแทน
และสิ่งที่สามารถทำได้เพื่อฝึกฝนความพยายามและประสิทธิภาพของตัวแทนเพื่อให้ประสบความสำเร็จ

การจบหลักสูตรและการประเมินผล

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถนำแนวคิดที่ได้จากหลักสูตรไปใช้ในการทำงาน
เพื่อส่งผลกระทบต่อผลลัพธ์ในการค้นหาผู้มุ่งหวังที่เป็นไปได้ และการทำนัดหมายของตัวแทนใหม่