

LIMRA Talent Solutions International

# Viendo la Oportunidad

*Un curso de Fast Track to Management*

La Certificación Fast Track to Management está diseñada para ayudar a los participantes en la transición de agentes de ventas a aspirantes a gerente o gerentes.

Los encargados de selección de personal de ventas, aspirantes a gerente y nuevos gerentes de ventas:

- Se beneficiarán de las ideas y prácticas probadas en campo de líderes de la industria.
- Dominarán las técnicas clave para encontrar, atraer y desarrollar a nuevos agentes de ventas.
- Desarrollarán habilidades y conocimientos necesarios para asumir más responsabilidades a medida que ellos y sus agentes avanzan hacia una mayor rendición de cuentas.

El programa incluye 2 cursos obligatorios y una serie de cursos electivos.

**Viendo la Oportunidad es un curso obligatorio de la Certificación Fast Track to Management.**

Como un curso esencial para sus agentes de ventas que están en transición a una función gerencial, **Viendo la Oportunidad** puede ayudarlos a hacer el “cambio de mentalidad” necesario para tener éxito como aspirantes a gerente o gerentes de ventas.

**Al finalizar este curso, los participantes podrán realizar lo siguiente:**

- Discutir los valores motivacionales personales que se reflejan en las oportunidades profesionales de gestión de ventas en su compañía.
- Aplicar habilidades fundamentales de gestión de ventas, como establecer objetivos para sí mismos y para otros.
- Equilibrar las responsabilidades como agente de ventas y aspirante a gerente mediante el desarrollo de un calendario de actividades de 90 días que respalde un comienzo exitoso en su nuevo rol.

**Público objetivo:**

- Programa de capacitación ideal para la iniciación de aspirantes a gerente
- Aspirantes a gerente y nuevos gerentes que desean mejorar sus habilidades de atracción de talento
- Aspirantes a gerente y nuevos gerentes que desean iniciar rápidamente a nuevos agentes
- Aspirantes a gerente y nuevos gerentes que desean atraer a más agentes y hacer crecer el negocio

**Opción de metodología:**

- Capacitación en el aula dirigida por un facilitador: 4 horas de facilitación y actividades de aplicación de habilidades dirigidas por un Facilitador Certificado por LIMRA o un Facilitador Interno Certificado por LIMRA

*Con motivadores de impulso hacia el éxito y prácticas recomendadas estratégicas y tácticas, este programa posicionará a sus agentes de ventas para comenzar a atraer a más agentes y hacer crecer el negocio.*

Para obtener más información, visite [www.limra.com/fasttrack](http://www.limra.com/fasttrack) o escriba a [talentsolutionsinternational@limra.com](mailto:talentsolutionsinternational@limra.com).

# Viendo la Oportunidad

*Un curso de Fast Track to Management*

**Fast Track**  
**to Management**  
Recruit More and Grow Business >>>

## RESUMEN DEL PLAN DE ESTUDIOS

### ***Bienvenida e Introducción***

Al final de esta sesión, los estudiantes podrán comprender el propósito de este curso, saber lo que deben hacer para completar los diversos componentes del curso, describir los objetivos del curso y conocer lo que sabrán o harán de manera diferente como resultado del curso.

### ***Hacer la Transición Profesional***

Al finalizar esta sesión, los estudiantes podrán comprender la estructura del liderazgo de ventas dentro de sus organizaciones y la posible trayectoria profesional que pueden seguir como gerentes de ventas, así como identificar el impacto comercial de sus esfuerzos de atracción de talento en sus organizaciones.

### ***Nuevo Rol***

Cuando termine esta sesión, los estudiantes podrán comprender la importancia de desarrollar habilidades sólidas que respalden su actividad prioritaria de atracción de talento y definir un calendario de actividades de 90 días que organice sus múltiples responsabilidades y prioridades laborales.

### ***Resumen del Curso y Evaluación del Conocimiento***

Cuando concluya esta sesión, los estudiantes podrán aplicar los conceptos de este curso en el trabajo para influir en los resultados que logran dadas sus nuevas responsabilidades.

LL Global, Inc.®



[www.limra.com](http://www.limra.com)



[www.loma.org](http://www.loma.org)

©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.