

LIMRA Talent Solutions International

การมองเห็น โอกาส

หลักสูตรเส้นทางสู่การเป็นผู้บริหาร

ประกาศนียบัตรหลักสูตรเส้นทางสู่การเป็นผู้บริหาร ได้รับการออกแบบมาเพื่อช่วยให้ผู้เข้าร่วมเปลี่ยนจากการเป็นตัวแทนขายไปเป็นผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการหรือระดับบริหาร

ผู้สรรหา *นัก*ขายใหม่ ผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการ และผู้จัดการฝ่ายขายใหม่ จะ:

- ได้รับประโยชน์จากข้อมูลเชิงลึกที่ได้รับการทดสอบภาคสนามและวิธีปฏิบัติจากผู้เชี่ยวชาญขาย
- มีความเชี่ยวชาญในเทคนิคหลักในการค้นหา ดึงดูด และพัฒนาตัวแทนขายใหม่
- พัฒนาทักษะและข้อมูลเชิงลึกที่จำเป็นสำหรับความรับผิดชอบที่เพิ่มขึ้น เมื่อผู้จัดการหรือตัวแทนได้ก้าวขึ้นไปรับภาระรับผิดชอบที่มากขึ้น

โปรแกรมประกอบด้วยหลักสูตรหลักสองรายการและหลักสูตรที่เป็นวิชาเลือกหลายรายการ

การมองเห็นโอกาส เป็นหลักสูตรหลักของประกาศนียบัตรหลักสูตรเส้นทางสู่การเป็นผู้บริหาร

หลักสูตรสำคัญสำหรับตัวแทนขายของคุณ ซึ่งกำลังเปลี่ยนไปทำหน้าที่บริหาร **การมองเห็นโอกาส** สามารถช่วยให้คุณคลื่อนั้น “เปลี่ยนทัศนคติ” ซึ่งจำเป็นสำหรับการประสบความสำเร็จ ในฐานะผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการ หรือ ผู้จัดการฝ่ายขาย

ผู้เข้าร่วมที่สำเร็จหลักสูตรจะสามารถ:

- พุดคุยถึงค่านิยมที่สร้างแรงบันดาลใจส่วนบุคคลที่สะท้อนกับโอกาสในอาชีพด้านการบริหารการขายในบริษัทของคุณ
- ปรับใช้ทักษะการบริหารการขายที่เป็นพื้นฐาน เช่นการตั้งเป้าหมายสำหรับตนเองและคนอื่น
- สร้างความสมดุลในความรับผิดชอบของตัวแทนขายและผู้ที่กำลังจะเป็น ผู้จัดการ โดยการสร้างกิจกรรมการทำงานใน 90 วัน เพื่อรองรับการเริ่มต้นใน บทบาทใหม่ได้สำเร็จ

กลุ่มเป้าหมาย:

- โปรแกรมการปฐมนิเทศหรือเตรียมความพร้อมก่อนเข้ารับตำแหน่งผู้จัดการ
- ผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการ และผู้จัดการใหม่ที่ต้องการฝึกทักษะ การสรรหาบุคลากร
- ผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการ และผู้จัดการใหม่ที่ต้องการให้ตัวแทนใหม่ เริ่มต้นได้อย่างรวดเร็ว
- ผู้ที่กำลังจะเป็นผู้จัดการ และผู้จัดการใหม่ที่ต้องการสรรหาตัวแทน มากขึ้นและสร้างความเติบโตให้ธุรกิจ

รูปแบบการเรียนการสอน:

- การฝึกอบรมในห้องเรียนโดยมีวิทยากรอำนวยความสะดวก เป็นการฝึกอบรมสี่ชั่วโมง และมีกิจกรรมที่ใช้ทักษะ ซึ่งมีการนำการฝึกอบรมโดยวิทยากรที่ผ่านการรับรองของ LIMRA หรือบริษัทที่เป็นวิทยากรที่ผ่านการรับรองของ LIMRA

โปรแกรมนี้จะวางตำแหน่งให้ตัวแทนของคุณพร้อมที่จะทำงานได้ทันที โดยสรรหาตัวแทนเพิ่มขึ้นและสร้างความเติบโตให้ธุรกิจ ด้วยการกระตุ้นที่เป็นแรงผลักดันไปสู่ความสำเร็จจากแนวทางปฏิบัติ ที่ดีที่สุด ทั้ง ในเชิงกลยุทธ์ และยุทธวิธี

หากต้องการข้อมูลเพิ่มเติม โปรดไปที่ www.limra.com/fasttrack หรือติดต่อ talentsolutionsinternational@limra.com

การมองเห็น โอกาส

Fast Track
to Management
Recruit More and Grow Business

หลักสูตรเร่งรัดสู่การเป็นผู้บริหาร

ภาพรวมหลักสูตร

การต้อนรับและบทนำ

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถเข้าใจถึงวัตถุประสงค์ของหลักสูตร รู้ถึงสิ่งที่ต้องปฏิบัติ เพื่อบรรลุส่วนต่างๆ ของหลักสูตร อธิบายถึงจุดมุ่งหมายของหลักสูตร และเข้าใจหลักการ หรือ ปฏิบัติต่างออกไป ซึ่งเป็นผลลัพธ์ที่ได้มาจากหลักสูตรนี้

การเติบโตในอาชีพ

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถเข้าใจถึงโครงสร้างของผู้นำด้านการขายภายในองค์กร และเส้นทางความก้าวหน้าในอาชีพที่ดำเนินตามได้ในฐานะผู้จัดการฝ่ายขาย รวมถึงผลกระทบทางธุรกิจของความพยายามในการสรรหานักขายเพื่อองค์กร

บทบาทใหม่

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถเข้าใจถึงความสำคัญของการสร้างทักษะที่มั่นคง เพื่อสนับสนุนกิจกรรมที่มีความสำคัญอันดับหนึ่งของการสรรหานักขาย และวางแผนกิจกรรมการทำงานใน 90 วัน เพื่อสนับสนุนงานหลายอย่าง และจัดลำดับความสำคัญของงาน

การจบหลักสูตรและการประเมินความรู้

เมื่อจบการเรียนรู้ในส่วนนี้แล้ว ผู้เรียนจะสามารถนำแนวคิดที่ได้จากหลักสูตรไปใช้ในการทำงาน เพื่อส่งผลต่อผลลัพธ์ที่ประสบความสำเร็จจากความรับผิดชอบใหม่

LL Global, Inc.®



www.limra.com



www.loma.org

©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.