

LIMRA 国际人才发展中心

# 察觉招募机会

管理快车道课程

管理快车道认证培训旨在帮助学员从营销员转变为准经理或管理人才。

销售招聘人员、准经理和新进销售经理通过课程学习将：

- 从经过销售一线检验的洞见和行业领袖的受益。
- 掌握发现、吸引和培训新进销售业务员的关键技能。
- 在他们及其业务员有能力承担更多责任时，培养责任增加时所需的技能和见解。

此课程计划包括两门必修课和一系列可选课程。

察觉招募机会是管理快车道认证的必修课程。

察觉招募机会是适合正在朝管理角色转型的营销员的必修课程，它有助于学员实现必要的“心态转变”以顺利晋升成为准经理或销售经理。

## 完成本课程的学员能够：

- 学习与公司销售管理职业生涯相符的个人激励价值观。
- 运用基本的销售管理技巧，例如为自己和他人设定目标。
- 通过制定 90 天的活动行事历来调整营销员和准经理的不同职责范围，从而顺利过度到新岗位。

## 目标受众：

- 理想的准经理上任培训计划
- 希望能精进其招募技能的准经理和新进经理
- 希望能帮助新进业务员快速起步的准经理和新进经理
- 希望能招募更多业务员并发展业务的准经理和新进经理

## 授课方式：

- 讲师主讲的课堂培训 — 由 LIMRA 的认证讲师或 LIMRA 认证的公司讲师进行四个小时的课堂授课及技能演练活动

基于成功的驱动因素、以及战略、战术最佳实践，此课程计划将帮助您的营销员达成更多增员，并推动业务增长。

更多资讯，请访问 [www.limra.com/fasttrack](http://www.limra.com/fasttrack)  
或联系 [talentsolutionsinternational@limra.com](mailto:talentsolutionsinternational@limra.com)

# 察觉招募机会

**Fast Track**  
**to Management**  
Recruit More and Grow Business

管理快车道认证课程

## 课程概览

### 欢迎与介绍

在这个单元结束时，学员将能够了解本课程的目的，知道他们需要做什么才能完成本课程的各个单元，理解本课程的目标，以及他们参加了这门课程后会有怎样不同的认知和行为。

### 进行职业生涯转变

在这个单元结束时，学员将能够了解其组织内部销售管理阶层的架构，以及他们作为销售经理未来发展的职业生涯路径，并明确其招募工作对公司产生的业务影响。

### 您的新角色

在这个单元结束时，学员将能够了解到掌握扎实技能以支持其首要的招募活动的重要性，并订出 90 天的活动行事历以协助其更多样化的工作职责和优先任务。

### 课程总结和知识评估

在这个课程结束时，学员将能够将本课程中的概念应用到工作中，从而对其在承担新职责后所取得的成果产生积极影响。

LL Global, Inc.®

**LIMRA**  
www.limra.com

**LOMA**  
www.loma.org

©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.