

LIMRA Talent Solutions International Agency Enhancement Series (AES) Seri Peningkatan Agensi

Agency Enhancement Series LIMRA adalah program pengembangan manajemen penjualan yang telah terbukti di pasar.

Bantulah manajer Anda mengambil langkah selanjutnya dalam membangun dan memimpin agensi yang berjaya.

- Dikembangkan untuk kebutuhan spesifik manajer agensi
- Berdasarkan keahlian global dan pasar spesifik LIMRA
- Konten yang tepat waktu untuk realitas bisnis saat ini

Menanglah di lingkungan superkompetitif masa kini, pelajari strategi dan praktik bisnis dari para pemimpin agensi sukses di seluruh dunia, serta pikat dan pertahankanlah tenaga penjual unggulan.

Agency Enhancement Series (AES) berfokus pada strategi lanjutan untuk menyempurnakan keterampilan manajemen penjualan yang ada serta memberikan cetak biru berbagai praktik dan teknik terbaik, yang memungkinkan manajer agensi untuk:

- Membangun bisnis kelas dunia
- Menciptakan tim terdiri dari produser Million Dollar Round Table (MDRT)
- Merekrut dan mempertahankan orang-orang berkinerja tinggi
- Mengembangkan dan mempromosikan agen berbakat ke dalam peran manajemen penjualan

Apakah AES Tepat untuk Anda dan Tim Anda?

Seminar ini dirancang untuk manajer penjualan senior yang ingin meningkatkan organisasi agensi mereka dengan mengadopsi praktik-praktik lanjutan dalam merekrut, mengembangkan, serta mempromosikan agen-agen penjualan.

Isi dan Penyampaian

Tiga seminar partisipatif dan sangat interaktif, masing-masing sekitar tujuh setengah jam, berfokus pada strategi dan keterampilan tingkat lanjut pengelolaan agensi:

- ✓ Merekrut Untuk dan Dari Pasar Sasaran
- ✓ Membangun Bisnis Anda Melalui Para Manajer Baru
- ✓ Mengembangkan Agen-agen MDRT Anda
- Prasyarat untuk mendapat gelar Chartered Insurance Agency Manager (CIAM)
- Disampaikan oleh Instruktur Bersertifikasi LIMRA atau oleh trainer *gri*aan (*in-house*) bersertifikasi LIMRA
- Tersedia secara tersendiri atau sebagai seri

Dengan keterampilan dan teknik lanjutan untuk merekrut, mengembangkan, dan mempromosikan pekerja unggulan, AES memberdayakan manajer agensi untuk menumbuhkan profitabilitas dan target produktivitas.

Hubungilah Konsultan LIMRA Anda atau email kami di TalentSolutionsInternational@limra.com untuk mengetahui cara menghasilkan kinerja penjualan yang lebih tinggi.

LIMRA Talent Solutions International Agency Enhancement Series

IKHTISAR KURIKULUM TIGA PROGRAM SATU HARI YANG DIFASILITASI Modul Tersendiri atau Seri Progresif

Merekrut Untuk dan Dari Pasar Sasaran

Menampilkan penelitian perekrutan terbaru, serta dan teknik terbaik untuk menembus target pasar yang spesifik dan untuk merekrut agen yang sangat produktif:

- Mengidentifikasi Pasar yang Tepat untuk Memposisikan Peluang
- Mengidentifikasi Sumber Terbaik Kandidat Berkualitas dan Sukses dalam Mendekati Kandidat
- Menyeleksi Kandidat dari Pasar
- Sukses Mentransisi Rekrutan Anda ke dalam Karier Baru Mereka

Mengembangkan Agen-agen MDRT Anda

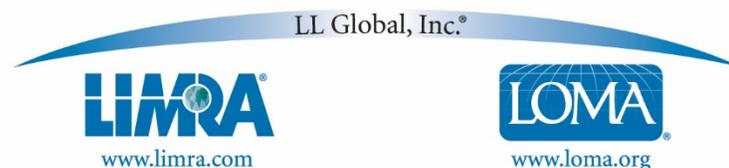
Menyediakan cetak biru untuk menggerakkan pertumbuhan agen penjualan yang sukses ke tingkatan yang baru:

- Utamakan Budaya!
- Menetapkan Standar Aktivitas Berkinerja Tinggi
- Menyediakan Peluang-peluang Pengembangan
- Memimpin Agen-agen MDRT Anda

Membangun Bisnis Anda Melalui Manajer-manajer Baru

Menunjukkan cara efektif untuk mengidentifikasi dan mengembangkan individu yang dapat melaksanakan tanggung jawab utama yakni merekrut kandidat berkualitas, memposisikan mereka untuk memulai dengan cepat, serta menanamkan proses penjualan, prosedur, dan pendekatan yang akan menghasilkan kesuksesan agen baru:

- Peran Manajer Penjualan
- Mengidentifikasi dan Menilai Manajer Baru
- Memperlengkapi Manajer Penjualan Baru agar Sukses
- Mengelola Kinerja Manajer Penjualan Baru Anda
- Percobaan Manajer Penjualan



©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.

This publication is a benefit of LIMRA membership.

No part may be shared with other organizations or reproduced in any form without LL Global's written permission.