

LIMRA 국제 재능 솔루션 (Talent Solutions International) 지점 개선 시리즈 (AES)

LIMRA의 AES 과정은
시장에서 입증된 영업관리개발
과정입니다.

성공하는 지점을 구축하고
이끌어가도록 관리자의
수준을 한 단계 끌어올려
줍니다.

- 지점 관리자의 구체적
니즈를 위해
개발되었습니다.
- LIMRA의 세계적,
국가별 전문성을
바탕으로 하고
있습니다.
- 오늘날의 비즈니스
현실에 시의 적절한
내용을 담았습니다.

과잉 경쟁환경에서 승리하고, 전 세계의 성공한 지점 리더의
전략과 BP를 배워 최고의 영업 인재를 증원하고 보유합니다.

지점개선 시리즈 (AES)는 기존의 영업관리 스킬을 숙련시키고, BP와 테크닉의
청사진을 제공할 고급 전략에 중점을 두어, 지점 관리자가 다음의 능력을 보유하는
데 중점을 두고 있습니다.

- 세계 수준의 비즈니스를 구축한다.
- 백만 불 원탁회의 (MDRT) 설계사로 구성된 팀을 만든다.
- 고 성과자를 증원하고 보유한다.
- 재능 있는 설계사를 영업관리직으로 육성 및 승진시킨다.

AES 가 나와 나의 팀에 맞을까?

본 과정은, 설계사 증원, 육성 및 승진에 관한 고급 관행을 적용하여 지점을
개선시키고자 하는 경력 영업관리자를 대상으로 하고 있습니다.

내용 및 진행

직접 해 보고, 상호작용이 많은 세 개의 과정으로 이루어져 있으며, 각 과정은 약
7 시간 30 분이 소요되며, 한 차원 높은 지점관리전략과 스킬을 다루고 있습니다.

- ✓ 타깃 시장에서 증원
- ✓ 신입 관리자를 통해 비즈니스 구축
- ✓ MDRT 설계사 육성
- 공인 보험영업현장관리자 (CIAM) 자격증 인증 요건입니다.
- LIMRA 인증 강사나 LIMRA가 인증한 사내 강사가 진행합니다.
- 개별과정 또는 시리즈로 선택할 수 있습니다.

AES 과정은 지점 관리자가 최우수 후보를 증원하여 육성 및 승진시킬 고급 스킬과
테크닉을 적용해 수익성과 생산성 목표를 높일 수 있도록 도와 줍니다.

더 높은 영업성과를 만드는 방법에 대해 알고 싶다면 담당 LIMRA 컨설턴트나
TalentSolutionsInternational@limra.com 로 이 메일을 보내주시기 바랍니다.

LIMRA 국제 재능 솔루션 (Talent Solutions International)

지점 개선 시리즈 (Agency Enhancement Series)

과정 개요

각 1일 3개 과정

모듈 별 단독 또는 시리즈 과정

타깃 시장에서 증원

타깃 시장 진출과 생산성이 높은 설계사를 모집하기 위한 최신 증원 리서치, BP 및 테크닉 설명

- 기회를 포착할 수 있는 시장 발굴
- 최고의 증원후보 풀 발굴 및 후보 접근 성공법
- 시장에서 증원 후보 선별
- 증원 후보를 새로운 영업직으로 순조롭게 전환시키기

MDRT 설계사 육성

성공한 설계사의 수준을 한 단계 끌어올릴 청사진 제공

- 문화 먼저!
- 고 성과 활동기준 정의
- 육성 기회 제공
- MDRT 설계사 지도

신인 관리자를 통한 비즈니스 구축

양질의 후보를 증원하여 빨리 시작할 수 있도록 하고, 판매 프로세스, 절차, 그리고 신인 설계사의 성공을 보장하는 접근법을 설명해 줄 중요한 책임을 수행할 수 있는 사람을 효과적으로 발굴하여 육성할 수 있는 방법 제시:

- 영업 관리자의 역할
- 신인 관리자 발굴 및 평가
- 신인 영업관리자 성공요건 갖추기
- 신인 영업관리자의 성과 관리
- 영업 관리자의 고난 게임

LL Global, Inc.®



©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.

This publication is a benefit of LIMRA membership.

No part may be shared with other organizations or reproduced in any form without LL Global's written permission.