

LIMRA Giải pháp Tài năng Quốc tế

Bán cơ hội nghề nghiệp

Khóa học Thăng Tiến Sự Nghiệp lên Quản lý
Fast Track to Management

Chứng nhận Khóa học Thăng tiến Sự nghiệp lên Quản lý được thiết kế để giúp học viên thăng tiến từ Tư vấn viên lên Tiền-trưởng nhóm hoặc Trưởng ban Kinh doanh.

Các nhà tuyển dụng tư vấn, Tiền-trưởng nhóm và Trưởng ban Kinh doanh mới sẽ:

- Lợi ích từ các hiểu biết sâu sắc và thực hành được thực nghiệm của các nhà lãnh đạo trong ngành.
- Làm chủ các kỹ thuật chính để tìm kiếm, thu hút và phát triển các tư vấn viên mới.
- Phát triển các kỹ năng và hiểu rõ sự cần thiết để gia tăng trách nhiệm khi họ và tư vấn viên của họ bước lên nhận trách nhiệm cao hơn.

Chương trình bao gồm hai khóa học bắt buộc và một loạt các khóa học tự chọn.

Bán cơ hội nghề nghiệp là một khóa học bắt buộc cho Chứng nhận Thăng tiến Sự nghiệp lên Quản lý.

Bán cơ hội nghề nghiệp hướng dẫn kỹ năng tuyển dụng nền tảng cho các tư vấn đang chuyển tiếp sang vai trò quản lý. Học viên sẽ học cách xây dựng một kênh ứng viên, định vị hoặc “bán” cơ hội nghề nghiệp và những lời giới thiệu tốt đẹp về tổ chức.

Học viên hoàn thành khóa học này sẽ có thể:

- Xây dựng một kênh ứng viên năng động bằng cách khai thác những nguồn gần họ nhất: mối quan hệ cá nhân, giới thiệu từ tư vấn và quan hệ xã hội.
- Nắm vững năm cách thực hành kỹ năng xây dựng mối quan hệ tốt nhất.
- Hiểu điều gì quan trọng đối với các ứng viên tiềm năng ngày nay và những động lực đó phù hợp với hướng tiếp cận của bạn.
- Phát triển và sử dụng một kịch bản định vị nhằm tạo động lực cho các ứng viên tiềm năng tìm hiểu thêm về cơ hội nghề nghiệp.
- Kiểm soát sự từ chối của ứng viên và đạt được cam kết để tiếp tục trong quá trình tuyển dụng.
- Áp dụng các chiến lược theo sát tạo ra thiện chí và củng cố cơ hội nghề nghiệp dựa trên ưu tiên nghề nghiệp của ứng viên.

Đối tượng mục tiêu:

- Chương trình đào tạo lý tưởng dành cho Tiền-trưởng nhóm
- Tiền-trưởng nhóm và Trưởng ban Kinh doanh mới muốn nâng cao kỹ năng tuyển dụng
- Tiền-trưởng nhóm và Trưởng ban Kinh doanh mới muốn tuyển thêm tư vấn và phát triển kinh doanh

Lựa chọn huấn luyện:

- Giảng viên dẫn dắt lớp học — với các hoạt động và sử dụng kỹ năng dẫn giảng trong thời lượng ba giờ 50 phút do Giảng viên được LIMRA chứng nhận hoặc Giảng viên của công ty được LIMRA chứng nhận dẫn giảng

Với những nhân tố thúc đẩy hướng tới thành công và các thực hành tốt nhất về chiến lược và chiến thuật, chương trình này sẽ hướng dẫn các tư vấn của bạn bắt tay ngay vào việc tuyển dụng thêm các tư vấn viên và phát triển doanh nghiệp.

Để biết thêm thông tin xin truy cập www.limra.com/fasttrack hoặc liên hệ TalentSolutionsInternational@limra.com

Bán cơ hội nghề nghiệp

Khóa học Thăng Tiến Sự Nghiệp lên Quản lý
Fast Track to Management

Fast Track
to Management
Recruit More and Grow Business

TỔNG QUAN CHƯƠNG TRÌNH

Chào mừng và giới thiệu

Sau khi hoàn thành học phần này, học viên sẽ có thể hiểu mục đích của khóa học này, biết điều họ cần làm để hoàn thành các phần của khóa học, mô tả mục tiêu khóa học, và hiểu điều họ sẽ biết hoặc làm khác biệt nhờ thành quả của khóa học.

Các nguồn ứng viên

Sau khi hoàn thành học phần này, học viên sẽ có thể định nghĩa quy trình tuyển dụng và mô tả nơi họ có thể bổ sung giá trị bằng cách xác định ứng viên tiềm năng cho tuyển dụng mới, thiết lập chiến lược tìm nguồn ứng viên một cách chi tiết, không dưới ba nguồn để triển khai, và phát triển số tuyển dụng ít nhất có chi tiết của 20 đầu mối liên lạc để tiếp cận về cơ hội nghề nghiệp.

Trình bày cơ hội

Sau khi hoàn thành học phần này, học viên sẽ có thể xác định ngôn ngữ hiệu quả nhất để tạo động lực cho ứng viên tiềm năng tìm hiểu thêm về cơ hội nghề nghiệp qua việc sử dụng khung tiếp cận và xử lý sự từ chối 100 phần trăm mọi lúc trong các bối cảnh thực hành. Học viên sẽ phát triển *Kịch bản định vị* cá nhân của họ sử

dụng phiếu kịch bản tích hợp cả ba điểm của khung định vị và chuyển đổi câu chuyện của công ty thành những đặc tính và lợi thế liên quan để tạo động lực và gắn kết các ứng viên hiện tại.

Thực hiện việc giới thiệu — Vai trò của bạn

Sau khi hoàn thành học phần này, học viên sẽ có thể xác định và mô tả quy trình tuyển dụng và tuyển chọn của công ty mình bằng cách hoàn thành phiếu quy trình tuyển dụng và tuyển chọn. Họ cũng sẽ có thể trình bày chính xác *Công cụ đánh giá* nghề nghiệp cho các ứng viên, đồng thời mô tả lợi ích của việc thực hiện các bước tiếp theo trong quy trình tuyển chọn. Cuối cùng, họ sẽ có thể lên lịch hành động tiếp theo với các ứng viên tuyển dụng của họ dựa trên các chiến lược được xác định.

Tổng kết khóa học và Bài kiểm tra kiến thức

Sau khi hoàn thành học phần này, học viên sẽ có thể áp dụng các khái niệm từ khóa học vào công việc để tác động đến cả kết quả định tính lẫn định lượng của các ứng viên tuyển dụng.

LL Global, Inc.®



www.limra.com



www.loma.org

©2018 LL Global, Inc. All rights reserved.