



## Donde El Aprendizaje De Vanguardia Se Encuentra Con Los Resultados Del Mundo Real

Donde la innovación se encuentra con la educación y el contenido dinámico, coinciden también los planes de estudio probados, **LIMRA Learn® impulsado por HPN®**, rompe el molde de los programas de capacitación tradicionales. Esta experiencia de aprendizaje está diseñada para proporcionar conocimientos y habilidades avanzadas para los asesores en el momento, lugar y modo en que los necesitan, lo que les permite a ellos y a su negocio alcanzar su máximo potencial.

**Estos cursos de micro aprendizaje basados en videos ofrecen a los profesionales financieros:**

- ▶ Acceso al contenido digital escalable con los mejores expertos de la industria
- ▶ La flexibilidad para completar las vías de aprendizaje a su propio ritmo
- ▶ Comprobar los conocimientos adquiridos de eLearning para evaluar y reforzar los objetivos clave de aprendizaje
- ▶ Análisis e informes para una mayor responsabilidad



**LIMRA LEARN**  
| | | | | Powered by HPN UNIVERSITY



## Certificación Virtual Expert HPN Itinerario de aprendizaje

- ▶ Como Generar Energías y Pasión Para Contrarrestar El Cortoplacismo
- ▶ Características De Emprendedores Con Éxito
- ▶ Claves Para el Éxito en Worksite Marketing
- ▶ Para Triunfar en la Comercialización de Seguros, Tienes Que Ser un Profesional
- ▶ Asesores Desarrollando Asesores

### **Cuestionario: Emprendimiento**

- ▶ La Fé en Ti a Través del Neuroselling Para Generar Confianza
- ▶ Neuroselling: La Composición del Cerebro Como Parte de la Conciencia Afectiva
- ▶ Neuroselling: Estímulo de Contraste
- ▶ Neuroselling: Estímulo de Tangibilidad
- ▶ Neuroselling: Alfa y Omega
- ▶ Pasos Secuenciales Para Implementar Neuroselling
- ▶ Neuroselling: Mezcla de Ciencias Para Éxito Comercial
- ▶ Neuroselling: Conexión Usando la Palabra Tú

### **Cuestionario: Neuroselling**

- ▶ Leyes de la Persuasión: Introducción
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley de la Escasez
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley de la Consistencia
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley de la Autoridad
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley de Reciprocidad
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley del Consenso
- ▶ Leyes de la Persuasión: Ley del Agrado

### **Cuestionario: 6 Leyes de Persuasión**

- ▶ Tipos de Citas Virtuales
- ▶ Tips Tecnológicos Para Citas Virtuales
- ▶ Aprovechando los Recursos Para Citas Virtuales
- ▶ Toma Notas y Tendrás Mejores Resultados
- ▶ Como Comunicar Asertivamente tu Objetivo

### **Cuestionario: Citas Virtuales**

- ▶ Certificado de Certificación Virtual Expert: Neuroselling & Persuasión

To learn more, visit [www.limra.com/limra\\_learn](http://www.limra.com/limra_learn) or [TalentSolutionsInternational@limra.com](mailto:TalentSolutionsInternational@limra.com)