

Acreditación AIAM (Associate Insurance Agency Manager) de LIMRA

La clave del éxito en el actual entorno de servicios financieros globales, que es cada vez más competitivo, está en identificar a los verdaderos líderes de ventas y en equiparlos con los conocimientos y habilidades que necesitan para desarrollar eficazmente una potente organización de ventas. ¡La acreditación AIAM (Associate Insurance Agency Manager) prepara hoy a los líderes de ventas de mañana!

La acreditación AIAM permite a los candidatos a la dirección:

- Evaluar cómo se ajustan sus habilidades clave al puesto de dirección
- Adquirir experiencia en el puesto directivo
- Desarrollar y potenciar las competencias necesarias para su posición como líder de ventas

Cuando un vendedor decide perseguir una carrera directiva, AIAM facilita al candidato las habilidades básicas, las mejores prácticas, las filosofías y las herramientas para mejorar la productividad del agente a través de una gestión enfocada en resultados.

¿Cómo puedo obtener la acreditación AIAM?

Para obtener la acreditación AIAM, usted debe completar dos requisitos. LIMRA recomienda que sean completados en el siguiente orden:

1er Paso – Crossroads

XRoads es un taller de 3 días dirigido por un instructor certificado de LIMRA en el que los candidatos explorarán todas las facetas de la posición de líder de ventas. Esto continúa con una serie de 17 actividades prácticas que deben completarse en un periodo de 10 semanas. Las actividades están relacionadas con cada una de las importantes facetas exploradas en el taller.

2º Paso – Management Skills Seminar (MSS)

El seminario MSS tiene una duración de 5 días y está dirigido por un instructor certificado de LIMRA. Se concentra en el entendimiento de las responsabilidades que conlleva un puesto de dirección de ventas, cuáles son las más importantes y cómo deben cumplirse.

AIAM – Su primer paso hacia la acreditaciones CIAM y CMFA de LIMRA

